



PRODUCTOS Y SERVICIOS



RAMOS PERSONALES

Nacional  **Re**

QUIÉNES SOMOS

Nacional de Reaseguros, S.A. es una compañía española con presencia activa en el mercado reasegurador desde su fundación en 1939.

El Departamento de **Ramos Personales** cuenta con una experiencia de más de 25 años en el diseño de productos y garantías de seguro, servicios de suscripción, valoración de siniestros y asesoramiento técnico. Todo ello a disposición de nuestras cedentes, para atender a las nuevas exigencias del mercado, ofrecer soluciones innovadoras o adaptarse a la oferta aseguradora.

Tenemos la firme convicción de que es necesario incorporar a nuestros servicios tareas propias de la investigación de mercados, con el objetivo de ofrecer a nuestros clientes productos y soluciones que aporten valor añadido.

El diseño de nuestros productos, abierto y perfectamente adaptable a las necesidades específicas de cada cedente, permite el acceso a nuevas soluciones y oportunidades, contribuyendo, así, a la creación de un mercado fuerte, profesional y competitivo.

INTRODUCCIÓN



Orientados hacia el futuro, buscamos constantemente la mejora y el desarrollo de nuestros productos y servicios, con el objetivo de acompañar a nuestras cedentes en el crecimiento de su actividad.

Hoy más que nunca, las compañías aseguradoras sitúan al cliente en el centro de su actividad, buscando su fidelización a través de una oferta de productos y servicios integral, que permita acompañarle en cada etapa de su vida. Desde Nacional Re, queremos ayudar a nuestras cedentes a alcanzar este objetivo, a través de propuestas que aporten un valor real, tanto a los asegurados como a las propias cedentes.

El presente catálogo recoge los productos y servicios que hemos desarrollado de la mano de nuestras cedentes en el mercado español, y que han tenido un mayor éxito o demanda. La lista no es exhaustiva, pues trabajamos de manera personalizada, adaptándonos siempre a las peculiaridades y necesidades concretas de cada uno de nuestros clientes. Por ello, no dudes en contactar con nuestro equipo de Ramos Personales, que te asesorará de manera individualizada, ofreciéndote soluciones a medida que se adapten a la realidad de tu compañía.

UNIVERSO LIFESTYLE

Cada vez son más las personas que deciden construir y definir su propio estilo de vida o “lifestyle”. Una opción en la que prima la flexibilidad, la libertad individual y la independencia, y que se puede disfrutar con tranquilidad, protegido por los seguros adecuados.

Micro-seguro de deportistas amateur

El número de personas que se apuntan a la práctica de diversos deportes durante su tiempo libre no deja de aumentar. El seguro de deportistas no profesionales o amateur protegerá al asegurado ante cualquier accidente durante la práctica de la actividad, pudiendo escoger distintos niveles de prestación, así como un periodo de cobertura inferior al año. Un producto sencillo y flexible, que se adaptará perfectamente a las necesidades de este nicho.



Vida Sana

Vida Sana es un producto concebido con el objetivo de bonificar a aquellas personas que reúnen unas condiciones de salud óptima, superior a las que puedan considerarse como normales.

El método en el que se basa consiste en la aplicación de descuentos, originados por una mejor calificación de las condiciones de aseguramiento, debido a la combinación de diversos factores de incidencia en el proceso de selección de pólizas de Vida. A través de una suscripción preventiva, se refuerza el equilibrio de la cartera, mientras que a su vez se proporciona un precio competitivo al asegurado.

Seguro Independientes

En caso de invalidez, la pensión de la Seguridad Social puede ser insuficiente para mantener la independencia propia del estilo de los nuevos hábitos de vida del siglo XXI. Así, este seguro permite contratar la Invalidez como garantía principal de la póliza, suscribiendo un pequeño capital en caso de fallecimiento que permita cubrir los gastos de sepelio o una garantía que proporcione este servicio.



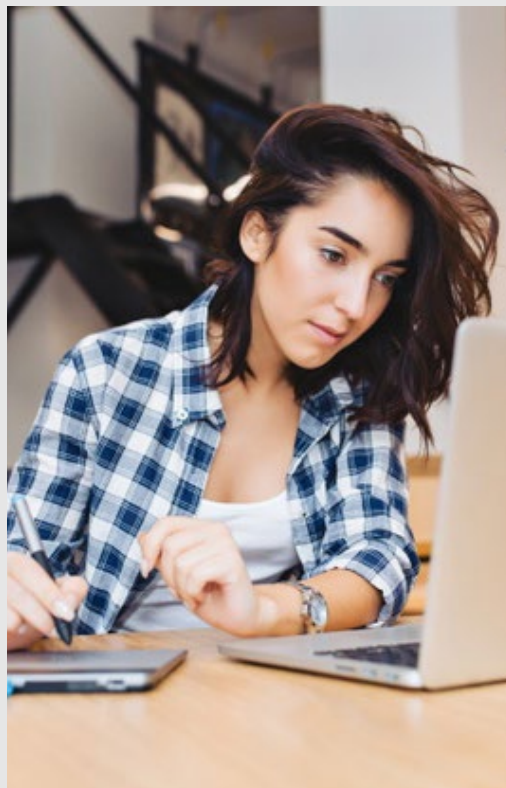
UNIVERSO FAMILIAS

La familia es lo más importante, por eso, todos queremos protegerla ante las adversidades que puedan surgir en la vida. La pérdida de un ser querido es la peor de las situaciones que podría afrontar una familia, especialmente en aquellos casos en que ésta depende económicamente de los ingresos de la persona fallecida. Sin embargo, se pueden presentar otras situaciones que, si bien son menos graves que el fallecimiento, pueden acarrear consecuencias negativas.

Además de la garantía básica de Fallecimiento por cualquier causa, te proponemos un abanico de coberturas adicionales que completarán tu oferta de productos, mejorando la protección de tus asegurados.

Universidades

Una modalidad de seguro que permitirá afrontar los gastos de la educación universitaria de los más pequeños de la casa, en los mejores centros del mundo. Este producto está diseñado de manera equilibrada, con garantías y servicios complementarios, como el asesoramiento y financiación de las pruebas de acceso, que aportan valor añadido, y unas exclusiones bien definidas que limitan la antiselección. Se trata de una cobertura que se integra fácilmente como garantía adicional de otros productos, especialmente con el Seguro de Estudios.



Dependencia

La mejora en la calidad de vida en los últimos 40 años ha provocado un aumento de la esperanza de vida. Sin embargo, el incremento de la población de edad avanzada tiene un efecto inverso en el estado de salud, haciéndose patente una mayor necesidad de atención especializada.

La garantía de Dependencia tiene como objetivo incorporar una prestación que pueda dar respuesta a esta nueva necesidad de la población actual, permitiendo, además, posicionarse en un nicho de mercado por explotar.

Enfermedades Graves infantiles

Ya sea como producto independiente o como garantía complementaria, Enfermedades Graves infantiles aporta un verdadero valor añadido a la oferta aseguradora de cualquier entidad.

Las enfermedades más frecuentes entre los niños no son las mismas que en el caso de los adultos, por eso, Nacional Re ha desarrollado un producto específico, adaptado a las necesidades de los más pequeños.



UNIVERSO LONGEVITY

Hasta hace relativamente poco, el cliente sénior había sido prácticamente ignorado por las compañías aseguradoras, pero no volverá a estarlo, ya que todas las previsiones apuntan a este sector poblacional como un nicho con mucho potencial. Y no sólo por la tendencia demográfica, sino porque es un grupo de consumidores con un poder adquisitivo cada vez mayor y con una mentalidad más abierta.

Vida Sénior

Con el aumento de la esperanza de vida, cada vez son más las personas que, por diversos motivos, necesitan estar protegidos más allá de los 65-75 años.

Vida Sénior ha sido diseñado para poder ofrecer una protección en caso de fallecimiento a los mayores de 60 años. El producto está adaptado al público sénior, proponiendo una suscripción acorde con las especificidades de este nicho de mercado y ampliando la cobertura hasta los 85 años.

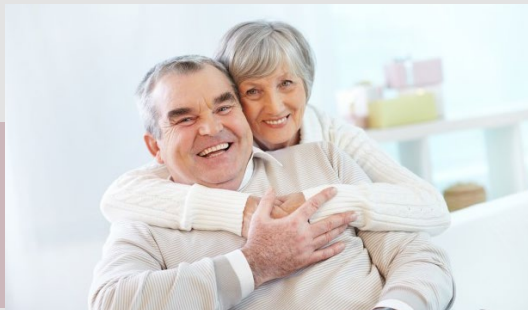


Photo by Simon Godfrey on Unsplash



Accidentes Sénior

Con este producto, las personas mayores de 55 años podrán disfrutar de una cobertura accidental de fallecimiento hasta los 85 años de edad. Accidentes Sénior es la solución que permite compensar la caída de primas por vencimiento de los seguros tradicionales a la edad de 65-70 años, y retener a un cliente que tanto esfuerzo ha costado fidelizar.

Fractura de huesos

Con Fractura de huesos, podrás complementar cualquiera de los productos de tu cartera (Hogar, Vida, Accidentes, Dependencia), aportando un valor añadido que te permitirá desmarcarte de la competencia.

Este producto propone una prestación a tanto alzado en caso de rotura de un hueso como consecuencia de un accidente, cuyo importe dependerá de la gravedad de la lesión.



OPTIMIZACIÓN DE CAPITAL

A través del uso del reaseguro, una aseguradora puede reducir su exposición a determinados riesgos, estabilizando su solvencia y, de esta forma, utilizar su capital disponible de manera más eficiente y expandir su capacidad de suscripción.

Unit Linked

Unit Linked es un producto de ahorro basado en un seguro de vida que cubre el fallecimiento, la invalidez o la jubilación, y en el que las aportaciones realizadas se invierten en una cesta de fondos de inversión o cartera de valores que se escoge en función del perfil de riesgo del tomador del seguro o ahorrador.

Como cobertura adicional, en caso de fallecimiento, durante los 5 primeros años se garantizará un capital que será como mínimo igual a la prima o valor garantizado (primas más un porcentaje). El reaseguro asumirá, mediante una cotización en puntos básicos, las diferencias que pudieran surgir entre el Valor Garantizado y el Valor de Liquidación (valor de las inversiones).



Scanner

Nacional Re propone a sus cedentes un servicio de análisis y estudio basado en el Sistema Cuantitativo de Análisis de Estructuras de Reaseguro (SCANNER), una plataforma de simulación propia que ayuda a definir la estructura de reaseguro más adecuada a la cartera y a las características de cada cedente, permitiendo alcanzar el equilibrio entre las variables riesgo y rentabilidad.

NUESTROS SERVICIOS



SELECCIÓN DE RIESGOS: más de 80 000 riesgos valorados en los últimos años avalan nuestra aportación y experiencia de mercado



ASESORAMIENTO y evaluación de riesgos, tanto individuales como colectivos, con un compromiso de respuesta de 72 horas.



FORMACIÓN CONTINUA a nuestras cedentes en diversas materias, tales como:

- **SUSCRIPCIÓN Y SELECCIÓN** del ramo de Vida y Accidentes (riesgos de salud, riesgos profesionales, riesgos deportivos, riesgo país y riesgo financiero)
- **MEDICINA DEL SEGURO** y su aplicación en la suscripción



VALORACIÓN DE SINIESTROS, mediante el estudio minucioso y detallado de nuestro gabinete médico, con una experiencia en el mercado de más de 40 años.



HERRAMIENTAS ADAPTADAS AL MERCADO a disposición de nuestros clientes, con una finalidad práctica que permita afrontar la suscripción de seguros de Vida con rigor técnico y con soporte argumental, basados en la experiencia propia del día a día.

REVISTA SELECCIÓN VIDA

SELECCIÓN VIDA se publica de forma ininterrumpida desde 1997.

Nuestra vocación es compartir con el mercado la experiencia acumulada mediante nuestra intensa actividad de asesoramiento, a través de un enfoque práctico y divulgativo, con rigor científico pero sin caer en el abuso de los tecnicismos.

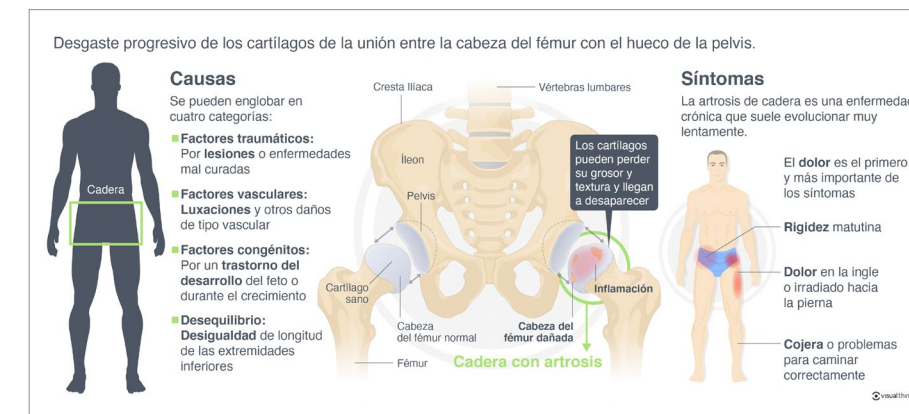
Contamos con un medio de comunicación directo con los profesionales del sector, atendiendo a tres objetivos principales:

- **TRASMITIR** valoraciones y directrices en la suscripción.
- **CONTRIBUIR** al progreso de la técnica aseguradora.
- **FACILITAR** la labor de los diferentes profesionales del sector.



DAVINCI 3.0

Nuestras cedentes pueden darse de alta y descargar el contenido adicional en:
davinci.nacionalre.es



DAVINCI 3.0 es la más reciente actualización de nuestra consolidada herramienta.

Su formato visual, construido con espíritu pedagógico, facilita la consulta y la navegación, y está diseñado para soportar la inmediata actualización y ampliación del contenido.

La herramienta se compone de dos partes:

- **Manual Web**, con más de 200 patologías que incluyen descripciones de los problemas y explicaciones de los recargos y exclusiones
- **Tarificadores:**
 - **Salud:**
 - Tarificador de Cáncer (más de 800 tipos de tumores).
 - Tarificador de Diabetes
 - Calculadora esperanza de vida
 - Laboratorio
 - **Actividad Profesional**
 - **Deportes y Aficiones**
 - **ILT (versión AVANZADA):**
 - Guía rápida de ILT, que incluye las patologías con siniestralidad más común para esta cobertura
 - Vida NR - ILT: tarificador incluye la opción de valorar la ILT
 - Tarificador avanzado diabetes: revisado y mejorado, además incluye la opción de valorar la ILT.



PRODUCTOS
Y SERVICIOS

RAMOS
PERSONALES

Nacional  **Re**

NACIONAL DE REASEGUROS S.A.

Domicilio Social

Zurbano 8, 28010 Madrid

+34913081412

personales@nacionalre.es

www.nacionalre.es